

Patryk Lange

Coach PCC, trener i superwizor coachingu, trener mindfulness.



Dane osobowe

Data ur.
28-03-1976

Telefon
+48 601 959 519

E-mail
kontakt@patryklange.com

strona www
www.patryklange.com

Social Media


LinkedIn
www.linkedin.com/in/patryk-lange/


Facebook
www.facebook.com/PatrykLangeCoach


Umiejętności

Projektowanie i prowadzenie coachingu

bardzo dobry

Projektowanie i prowadzenie teamcoachingu

dobry

Projektowanie i prowadzenie warsztatów i szkoleń

dobry

Prowadzenie szkoleń on-line

bardzo dobry

Języki obce

angielski

biegle

Pracuję z osobami zarządzającymi w przemyśle. Wspieram ich w uwalnianiu autentyczności, rozwojem umiejętności leaderskich i przywódczych, sprawnym poruszaniem się w gąszczu relacji interpersonalnych z wykorzystaniem potencjału emocji i intuicji. Łączę analitykę i poukładanie inżyniera z pasją do ludzi i rozwoju psychologa.

Doświadczenie

- od 2018.10 **zredukujstres.pl – właściciel projektu**
- Prowadzenie kursów mindfulness i coachingu w obszarze redukcji stresu
- od 2018.03 do 2018.08 **Padmaloka Retreat Centre – wolontariusz**
- Współprowadzenie ośrodka, praktyka medytacji
- od 2017.09 do 2020.01 **Oddycham.pl szkoła mindfulness – trener**
- Współprowadzenie kursów mindfulness
- od 2016.03 **Krakowski Instytut Rozwoju Edukacji – wykładowca i trener**
- Prowadzenie zajęć dla kierunku „Coaching w edukacji”
- od 2016.02 **Wyższa Szkoła Bankowa we Wrocławiu – wykładowca i trener**
- Prowadzenie zajęć dla kierunku „Coaching w biznesie”
- od 2016.01 **Fundacja Przestrzeń Rozwoju - trener**
- Projektowanie i prowadzenie warsztatów z zakresu rozwoju osobistego
 - Coaching indywidualny
- od 2015.06 do 2017.01 **Izba Coachingu – Dyrektor oddziału małopolskiego**
- Organizacja oddziału
 - Organizacja i prowadzenie przedsięwzięć edukacyjnych dla coachów
- od 2015.06 **RPM Solutions Sp. z o.o. – współwłaściciel**
- Organizacja procesów sprzedaży
 - Coaching i mentoring
- od 2015.09 **HPR Group – trener coachingu, trener umiejętności biznesowych**
- Prowadzenie zajęć dla uczestników szkoły coachingu
 - Prowadzenie treningów umiejętności coachingowych
 - Udział w projektach edukacyjnych dla klientów biznesowych
- od 2014.10 **Szkoła Profesjonalnego Coachingu Active Change – trener coachingu, trener umiejętności biznesowych**
- Prowadzenie zajęć dla uczestników szkoły coachingu
 - Prowadzenie treningów umiejętności coachingowych
 - Udział w projektach edukacyjnych dla klientów biznesowych
- od 2014.06 do 2017.12 **Przewodniczący Komisji Etyki Izby Coachingu**
- Prowadzenie przedsięwzięć edukacyjnych z zakresu etyki w zawodzie coacha
 - Propagowanie Kodeksu Etycznego dla Coachów
- od 2014.02 **Blue way up – właściciel**
- Organizacja firmy
 - Marketing i sprzedaż
 - Projektowanie i prowadzenie sesji coachingowych
 - Realizacja projektów szkoleniowych dla coachów
 - Prowadzenie zajęć szkoleniowych on-line
- od 2001.08 do 2014.02 **xtech.pl Serwisy branżowe Sp. z o.o. – współwłaściciel, członek zarządu, dyrektor sprzedaży**
- Organizacja firmy
 - Planowanie i realizacja strategii firmy
 - Tworzenie i rozwój nowych produktów
 - Organizacja i zarządzanie działem sprzedaży
 - Planowanie i sprzedaż kampanii reklamowych dla ponad 300 firm z przemysłu
 - Projekt, wdrożenie, administracja systemem CRM
 - Organizacja, optymalizacja, nadzór nad procesami biznesowymi

Edukacja

- 1996.10 Akademia Górniczo Hutnicza w Krakowie, studia wyższe magisterskie
2002.07 Wydział Elektroniki Automatyki i Elektrotechniki. Tytuł: magister inżynier.

Wybrane kursy i szkolenia

- 2021.01 Transformational Presence Supervised Mentor Coaching
2020.01 PCC – Professional Certified Coach by ICF
2018.10 Akredytacja Superwizora Izby Coachingu

2017.11	Transformational Presence - leadership and coaching training
2017.02	Szkoła treningu i coachingu zespołowego
2016.09	Akredytacja w Izbie Coachingu
2015.11	Metody prowokatywne w coachingu
2015.11	Psychologia dla coachów
2014.11	Coaching – efektywny rozwój organizacji
2014.03	Być lepszym coachem: kompetencje, praktyka, jakość
2013.11	Szkoła Profesjonalnego Coachingu – certyfikowany coach
2013.05	Akademia Mistrzów Treningu – certyfikowany trener out-door
2010.12	Zarządzanie procesami – doskonalenie organizacji
2010.06	Sprzedawaj jak profesjonalista
2007.11	Skuteczna sprzedaż przez Internet
2007.06	Zarządzanie sprzedażą przez cele i wyniki
2006.11	Profesjonalny szef działu sprzedaży
2006.07	Planowanie i zarządzanie rozwojem kapitału ludzkiego w przedsiębiorstwach
2005.02	Komunikacja w zespole i na zewnątrz firmy
2002.05	Sprzedaż i negocjacje

Wybrane realizacje, osiągnięcia

od 2006 do 2014	Współudział w zmianie systemu zarządzania w xtech.pl z „tradycyjnego” na partycypacyjny. Proces ten opisany został w książce Dialog Partycypacyjny wydanej przez wydawnictwo Wolters-Kluwer
od 2006 do 2010	Stworzenie i rozwój profesjonalnego działu sprzedaży
2012.03	Siódme miejsce w konkursie Blog roku 2011 w kategorii „Podróże i szeroki świat”.

Zainteresowania

Medytacja i mindfulness, kreatywne techniki pracy z umysłem, turystyka motocyklowa i 4x4 (Europa, Azja, Afryka), żeglarstwo morskie i śródlądowe